

## Offre de Stage : Assistant(e) Prospection Commerciale

**Lieu :** Jatxou, 10 kms de Bayonne (64), Nouvelle-Aquitaine, France

**Durée :** 6 mois

**Début :** Dès que possible

### DESCRIPTION DU POSTE :

Nous recherchons un(e) stagiaire motivé(e) et dynamique pour rejoindre notre équipe commerciale. Vous participerez activement à la croissance de notre portefeuille clients en réalisant diverses tâches de prospection.

### PRESENTATION DE SOMOCAP

Somocap, PME de 55 personnes, a construit depuis 30 ans une belle notoriété sur son marché : la fabrication de pièces techniques à destination d'activités de pointe ( Aérospatial, Médical, Energies Renouvelables, Bâtiment, ...)

Elle offre aujourd'hui un vrai savoir-faire dans le moulage de pièces techniques (caoutchouc, plastique et composite) et une expertise dans la maîtrise d'œuvre complète de solutions sur mesure pour des industriels exigeants.

Un processus industriel maîtrisé (programme 2022 usine du futur), des équipes passionnées, une forte culture d'innovation et l'amélioration continue lui ont permis de se différencier dans sa spécialité. Elle apporte aujourd'hui une expertise dans la maîtrise d'œuvre complète de solutions sur mesure. Nous travaillons aux côtés de nos clients pour relever les défis technico-économiques et réduire les impacts environnementaux.

Vous êtes passionné.e.s et souhaitez exprimer votre potentiel créatif au sein d'une entreprise à taille humaine, dynamique, innovante, située dans un cadre exceptionnel, rejoignez l'équipe SOMOCAP !



[www.somocap.com](http://www.somocap.com)

71 Plaza Alde Lan Tokia – 64480 JATXOU, FRANCE

## MISSIONS PRINCIPALES :

- **Ciblage des prospects** : Identification et qualification des prospects potentiels en fonction de nos critères de sélection.
- **Cotation du potentiel** : Évaluation du potentiel des prospects identifiés pour prioriser les actions commerciales.
- **Prise de contact téléphonique** : Premier contact avec les prospects pour présenter nos services et fixer des rendez-vous.
- **Suivi des prospects** : Maintien et mise à jour de la base de données des prospects, suivi des échanges et relances.
- **Analyse de marché** : Étude des tendances du marché et identification des opportunités de développement.
- **Participation aux événements commerciaux** : Représentation de l'entreprise lors de salons, conférences et autres événements pour promouvoir nos services.
- **Rédaction de supports commerciaux** : Création de présentations, brochures et autres supports pour appuyer les actions commerciales.
- **Veille concurrentielle** : Surveillance des activités des concurrents et analyse de leurs stratégies pour ajuster notre approche commerciale.

## PROFIL RECHERCHE :

- Étudiant(e) en école de commerce, marketing ou équivalent Bac + 3 à Bac + 5
- Excellentes capacités de communication orale et écrite.
- Aisance relationnelle et goût pour le contact téléphonique.
- Autonomie, rigueur et esprit d'initiative.
- Maîtrise des outils de marketing digital et des outils bureautiques (Suite Office 365)

## CE QUE NOUS OFFRONS :

- Une expérience enrichissante au sein d'une équipe dynamique.
- La possibilité de développer vos compétences en prospection commerciale.
- Un encadrement et un suivi personnalisé tout au long de votre stage.
- Horaires de travail à définir
- Gratification : entre 500 et 600 €/mois

**Pour postuler :** Envoyez votre CV et une lettre de motivation à [s.lamas@somocap.com](mailto:s.lamas@somocap.com) en précisant "Candidature Stage Prospection commerciale" dans l'objet de l'email.

Permis voiture nécessaire

